

Συμβουλευτικές Υπηρεσίες Ανάπτυξης, Marketing & Πωλήσεων

Go beyond your business potential



Οι λύσεις που προσφέρουμε

Στην Grant Thornton προσφέρουμε ολοκληρωμένες συμβουλευτικές υπηρεσίες ανάπτυξης της επιχείρησής σας, με στόχο την αύξηση των πωλήσεων. Έχοντας ως στόχο την αύξηση και μεγιστοποίηση της αξίας μιας επιχείρησης και των προϊόντων της, τόσο σήμερα όσο και στα επόμενα χρόνια, τα έμπειρα στελέχη μας σχεδιάζουν μαζί σας την βέλτιστη επιχειρησιακή σας απόδοση.

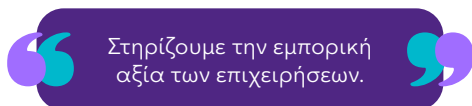
Ανάλυση τρέχουσας κατάστασης (assessment) εμπορικών δραστηριοτήτων & προτάσεις

Με τη χρήση διαφορετικών analytics εργαλείων, αναλύουμε και εκτιμούμε:

- Την τρέχουσα εμπορική κατάσταση και θέση μιας επιχείρησης ή εταιρείας, σε σχέση με τον ανταγωνισμό της, στον κλάδο που δραστηριοποιείται & στο πλήθος διαθέσιμων στοιχείων (π.χ. καμπάνιες, κανάλια διανομής, εμπορική πολιτική, business plan).
- Τους πιθανούς εμπορικούς κινδύνους, τη σημαντικότητά τους και την επίπτωσή τους στην αποτελεσματική κατανομή πόρων μιας επιχείρησης και προτείνουμε τρόπους μετριασμού τους.
- Την αποτελεσματικότητα της εμπορικής λειτουργίας, προκειμένου να αναδείξουμε τυχόν αδυναμίες και να προτείνουμε πρακτικές βελτιστοποίησης των διαδικασιών της, διασφάλισης ποιότητας και αξιολόγησης της απόδοσής της.

Consumer & Customer Insights

Μέσα από δοκιμασμένες τεχνικές (ποιοτικές, ποσοτικές μεθόδους & case studies), διαφωτίζουμε τις επιχειρησιακές ανάγκες των πελατών μας και βοηθούμε στη διαδικασία λήψης αποφάσεων που έχουν να κάνουν με τα στάδια που επηρεάζουν τις καταναλωτικές επιλογές και αποφάσεις.



Στηρίζουμε την εμπορική αξία των επιχειρήσεων.



Εμπειρία σε ποικίλους επιχειρηματικούς κλάδους



Συμβολή στην **εδραίωση** της επιχείρησής σας και στην **αύξηση της κερδοφορίας** της



Ουσιαστικές & ρεαλιστικές **λύσεις**

Brands (υπάρχοντα ή νέα), προϊόντα & υπηρεσίες

- Ολοκληρωμένες προτάσεις branding, re-branding, αρχιτεκτονικής μαρκών & τοποθέτησης στην αγορά (brand positioning & proposition).
- Ανάλυση χαρτοφυλακίου προϊόντων & προτάσεις βελτιστοποίησης.
- Διαχείριση κύκλου ζωής brands, προϊόντων ή/και πελάτη, με στόχο την ανάπτυξη πωλήσεων και κερδοφορίας.
- Στρατηγικές προτάσεις για NPD (New Product Development), στοχεύοντας την αύξηση της παραγωγικότητας και της καινοτομίας.
- Υποστήριξη κανονιστικού πλαισίου & διαχείριση κανονιστικών θεμάτων.

Pricing

Προτάσεις για pricing strategy (π.χ. τιμολογιακή τοποθέτηση στην αγορά, εμπορική πολιτική, προτεραιοποίηση λογαριασμών).

Distribution & Channel Management

- Ανάλυση Route-to-market & βέλτιστων εμπορικών πρακτικών.
- Συμβουλευτικές υπηρεσίες διαχείρισης & ανάπτυξης προϊόντικών κατηγοριών.
- Προτεραιοποίηση λογαριασμών βάσει ευκαιριών & στρατηγικής.

Promotion

Ανάλυση και προτάσεις προωθητικών ενεργειών, είτε Above-The-Line (ATL), είτε Below-The-Line (BTL), καμπανιών είτε μαζικά προς τους καταναλωτές ή στα τελικά σημεία πώλησης.

Commercial Return-On-Investment (ROI)

- Ανάλυση πωλήσεων & budget μέσω συστημάτων CRM, IT & data analytics, σε διαφορετικές διαστάσεις, με στόχο την εξαγωγή επιχειρηματικών αποφάσεων.
- Βελτιστοποίηση της αποτελεσματικότητας της συνολικής δαπάνης marketing & πωλήσεων, ούτως ώστε οι πελάτες να απελευθερώσουν % της επένδυσής τους, είτε για να επανεπενδύσουν ή για εξοικονόμηση πόρων.



Ανακαλύψτε περισσότερα

Ξεχωρίζουμε στο σήμερα. Καθορίζουμε το αύριο.

Η Grant Thornton αποτελεί έναν παγκόσμιο οργανισμό παροχής ελεγκτικών, φορολογικών και συμβουλευτικών υπηρεσιών, με περισσότερα από 73.000 στελέχη σε πάνω από 150 χώρες. Στόχος μας διεθνώς είναι να δημιουργήσουμε σχέσεις εμπιστοσύνης και να βοηθήσουμε δυναμικές επιχειρήσεις να εξελιχθούν, όπου κι αν αυτές δραστηριοποιούνται.

Η Grant Thornton στην Ελλάδα αποτελεί έναν από τους μεγαλύτερους παρόχους ελεγκτικών, φορολογικών και συμβουλευτικών υπηρεσιών. Με παρουσία σε 5 πόλεις και με 1.200 εξειδικευμένα στελέχη, διαθέτουμε γνώση και εμπειρία, διασφαλίζοντας ότι η συνεργασία μας με τους πελάτες αποτελεί μια πραγματικά διαφορετική εμπειρία. Προσφέρουμε μία συνδυασμένη προσέγγιση, επικεντρώνοντας το ενδιαφέρον μας στις ανάγκες των πελατών μας, αντλώντας ταυτόχρονα γνώση από την εμπειρία μας στην εγχώρια αγορά και από την εκτεταμένη παγκόσμια τεχνογνωσία μας.

Μέσα από την υπόσχεσή μας "Go Beyond. Move forward together", διαμορφώνουμε μαζί το αύριο, μεταβαίνουμε στη νέα εποχή και παραμένουμε δίπλα στους ανθρώπους μας, την κοινωνία, τους πελάτες και συνεργάτες μας, σε κάθε τους βήμα. Επαναπροσδιορίζουμε τον τρόπο λειτουργίας των επιχειρήσεων και κινούμαστε πέρα από τα καθιερωμένα επιχειρηματικά πρότυπα.

Ως αποτέλεσμα, οι πελάτες μας επιβραβεύουν επιδεικνύοντας υψηλό επίπεδο ικανοποίησης και αφοσίωσης, με το NPS (Net Promoter Score) να αγγίζει το 78%, ένα τα υψηλότερα ανάμεσα στις 150 χώρες που δραστηριοποιούνται οι εταιρίες-μέλη του δικτύου της Grant Thornton.

Παράλληλα, η δέσμευσή μας να παρέχουμε την καλύτερη δυνατή εμπειρία στους πελάτες μας, έχει συμβάλει σημαντικά στο να θεωρούμαστε ως η ταχύτερα αναπτυσσόμενη εταιρία επαγγελματικών υπηρεσιών.

Επικοινωνήστε με τα εξειδικευμένα στελέχη μας



Αθηνά Μουστάκη

Partner, Head of Environmental, Social, Governance, Risk & Compliance

E athina.moustaki@gr.gt.com



Ελευθερία Σπυρίδωνος, CIA

Principal, Corporate Governance, Risk & Compliance

E eleftheria.spyridonos@gr.gt.com



Βαγγέλης Φασουλής

Operational Improvement Manager, Commercial & Business Development Corporate Governance, Risk & Compliance

E vaggelis.fasoulis@gr.gt.com



grant-thornton.gr

© 2024 Grant Thornton. All rights reserved.

'Grant Thornton' refers to the brand under which the Grant Thornton member firms provide assurance, tax and advisory services to their clients and/or refers to one or more member firms, as the context requires. Grant Thornton Greece is a member firm of Grant Thornton International Ltd (GTIL). GTIL and the member firms are not a worldwide partnership. GTIL and each member firm is a separate legal entity. Services are delivered by the member firms. GTIL and its member firms are not agents of, and do not obligate, one another and are not liable for one another's acts or omissions.